



Als we alle berichten en aanprijzingen moeten geloven, meestal geschreven door NIET ondernemers, is het ondernemerschap voor iedereen weggelegd. Wil je wel ondernemer zijn, past een loondienst functie niet beter bij jou. Praat eens met een (oud) ondernemer, ben je dan nog steeds overtuigd van je ondernemers capaciteiten, waag dan de sprong. Vergeet niet een goed ondernemersplan te schrijven, maar vooral bereken je uurtarief en/of marge. Is jouw product en/of dienst onderscheidend genoeg. Ben je bereid die extra service te verlenen, waardoor klanten met jouw zaken willen doen.

Natuurlijk zitten er voordelen aan het ondernemerschap, je eigen tijd indelen, en nog een groot voordeel is, je hoeft alleen jezelf de schuld te geven als het mis gaat. Zorg wel voor een klankbord (oud ondernemer) en een goede administratie.

Wil je ondernemer worden omdat je dan snel rijk zult zijn, kun je beter een staatslot kopen. Maar mogelijk heb jij wel dat ene in handen waar men op wacht. Je weet maar nooit. De grootste ondernemingen zijn meestal ontstaan in crises tijd. Dus er is hoop. Maar vooral een goede voorbereiding is essentieel voor een succesvolle start. Beter 6 maanden voorbereiding, vakliteratuur lezen, cursussen volgen en berekeningen maken, dan overhaast van start en 6 maanden later tot de ontdekking komen dat er toch onvoldoende inkomen te behalen viel.