

Heb je nou echt niks anders te doen (2009-05)



Beste ondernemer,

Misschien een vreemde openingszin, maar daarover verder meer.

Zoals iedereen bekend staan de banken op dit moment niet meer in de rij om krediet te verstrekken, ze hebben werk genoeg om hun eigen fouten van het verleden weg te werken. Dus al helemaal geen zin meer om een ondernemer te helpen die een krediet vraagt om in zijn eigen levensonderhoud te voorzien.

Vergeet niet ze hebben net zoveel werk aan een krediet aanvraag van 50.000 euro dan aan een aanvraag van 300.000 euro. De afsluitprovisie en de rente opbrengsten zijn op die laatste natuurlijk veel gunstiger voor de bank.

Waarom zou de bank zich dan druk maken als een ondernemer een klein krediet nodig heeft.

Ik kom de laatste tijd regelmatig met ondernemers in contact die herfinanciering zoeken, maar nul op het rekest krijgen. Alvast een tip, vraag krediet als je het niet nodig heb, dus in de goede tijd. Maar goed dat is in veel gevallen niet meer mogelijk. Dan nu maar in deze barre tijden op zoek naar krediet.

De accountant manager van de bank, *vergeet niet hij is geen ondernemer*, zadelt je op met een partij werk, van ondernemersplan tot liquiditeitsprognoses en meer onnodige onderbouwing voor de krediet aanvraag. Dan hoeft hij dat niet zelf te doen.

Uren en uren bent u bezig en krijgt dan meestal te horen, sorry ondernemer, maar het “hoofdkantoor” ziet het niet zitten.

Eindeloos veel tijd in gestoken en nul op rekest, geen krediet en het voortbestaan van het bedrijf kan er zelfs door in gevaar komen.

Ik wil je gewoon een goede raad geven. Doe de onderhandelingen bij de bank niet zelf. Laat het plan opstellen door een kenner (oud ondernemer of accountant) en laat hem de 1^e gesprekken bij de bank doen.

Verspil je tijd niet aan het maken van plannen en berekeningen, ga aan het werk en doe waar je goed in bent en dus geld mee kan verdienen.

Afgelopen maand heb ik een ondernemer geadviseerd en geholpen om het plan acceptabel bij de bank in te kunnen dienen.

En wat blijkt, de ondernemer kon met het zelfde plan een maand terug geen herfinanciering krijgen van zijn bestaande kredieten.

Met een beetje aanpassingen en hulp werd het laatste plan wel geaccepteerd.

Natuurlijk, ik werk ook niet voor niets, maar is het niet erg frustrerend om je tijd, die je eigenlijk aan je winkeltje moet besteden, besteed aan iets waar toch geen resultaat mee te behalen valt.

Vandaar de intro, besteed je tijd aan je winkel, daar moet je geld mee verdienen, en laat een ander doen waar hij of zij goed in is.

Succes met je onderneming en plannen.

Aloy van Woudenberg

(Adviseur voor de kleine ondernemer)