

Scheidend adviseur Aloy van Woudenberg

”ik weet hoe het niet moet”

Na zeven jaar trouwe dienst vertrekt **Aloy van Woudenberg** (58) als adviseur bij De Zaak. Hij heeft veel leden van De Zaak telefonisch ondersteund, maar nu gaat hij verder met het in levende lijve begeleiden van collega's die willen doorgroeien of willen stoppen met hun bedrijf.

Aloy van Woudenberg is bij uitstek een man van de praktijk. Als hij ondernemers een spiegel voorhoudt, spaart hij ze niet. Hij komt het best tot zijn recht als hij de man of vrouw in kwestie recht in de ogen kan kijken, en wil zich daarom volledig toewijden op advisering in de praktijk, op de werkvloer.

Hij blijft zich richten op het kleinbedrijf, omdat hij zich het beste kan inleven in ondernemers die het liefste alles zelf willen doen. "Ondernemers zijn in wezen Einzelgänger. Dat ben ik zelf uiteindelijk ook".

REALITEITSZIN

Van Woudenberg schiet bij het zien van de commercial van de Kamer van Koophandel altijd in de lach, omdat daarin het ondernemersbestaan volgens hem veel te rooskleurig wordt voorgesteld. "Je moet als ondernemer in het begin heel wat vrijheid en luxe opofferen, om het later beter te hebben. Om die reden werk ik ook liever met gevestigde ondernemers dan met starters. Die zijn door de wol geveerd, die weten waar ze over praten, die hebben ook met de keerzijde van het ondernemersbestaan ervaring. Zo slaat na een jaar of tien in hetzelfde bedrijf toch vaak de verveling toe, en word je bedrijfsblind.



ondernemershulp.nl

Aloy van Woudenberg Tel. 06 - 55 153 873

www.vanwoudenberg.nl info@vanwoudenberg.nl



Ik heb dat zelf in mijn werkzame leven telkens opgelost door mijn bedrijven tijdig te verkopen". Van Woudenberg vertelt zijn klanten niet wat ze moeten doen; hij is géén onderwijzer. "Ik zeg altijd dat ik ook niet

weet hoe het moet, maar dat ik wel weet hoe het niet moet. Ik probeer ondernemers toch tegen zichzelf te beschermen. Ze hebben vaak allerlei wilde ideeën, maar als je die gaat doorrekenen en nuchter vaststelt hoeveel extra omzet er dan gerealiseerd moet worden, dan is er maar één conclusie mogelijk. Dat is: doe het niet!". Hij komt in zijn praktijk als zelfstandig bedrijfsadviseur dan ook regelmatig tegen dat klanten gepikeerd zijn over zoveel nuchterheid. "Ondernemers kijken niet graag in de spiegel".

Aloy van Woudenberg assisteert bij:

- Bemiddeling bij aan- en verkoop van uw bedrijf.
- Advies en hulp bij (gedwongen) bedrijfsbeëindiging.
- Ondersteuning bij onderhandelingen.
- Betaalbare interim werkzaamheden voor de (kleine)ondernemer.
- Pragmatische ondersteuning en advisering.
- Opzetten en uitwerken van bedrijfsprocessen.

Kortom "een schaap met meer dan 5 poten"

Voor mijn kritische columns neemt u een kijkje op www.vanwoudenberg.nl/publicaties.