

Knappe koppen. (006)



Beste starter,

We zijn er weer. De een verregent, de ander lekker bruin gebrand. Maar misschien ben je wel helemaal niet weg geweest. Je had bijvoorbeeld geen tijd en geld om even een paar weekjes te genieten van partner, kinderen en/of vrienden.

Hoe het ook zij, ik hoop dat jullie er weer tegenaan kunnen.

Zo zittend op een terrasje op een van de weinige spaarzame zomerse dagen van deze zomer zie je toch wat langs komen. Knap, mooi, nog mooier, en dan bedoel ik niet alleen de dames. Wat me zo opviel dat

ondanks de maar matig draaiende economie vele mensen toch nog rondtoeren in de meest luxe cabrio's en daarmee de blits maken. Maar vergeet ook de luxe jachten niet; de een nog mooier en luxer dan de andere. Wat moeten die mensen toch allemaal veel geld verdienen.

Als je dan zit te genieten van de omgeving met een heerlijke sorbet, hoor je zo links en rechts nog wel eens wat. Sterke verhalen over gigantische deals vliegen over de tafel. Zou het echt zo zijn; of doen ze dat alleen maar om indruk te maken bij de tafelgasten? Je weet maar nooit. Of zouden die mensen nou werkelijk zoveel geld hebben? Ik kan het me niet voorstellen. Ik denk dat ze met hun flair en "knappe kop" een goede indruk bij de bank gemaakt hebben.

En dat is nou juist wat ik zo jammer vind. Ik spreek ondernemers die met hard werken en zonder bla bla moeilijk een krediet kunnen krijgen. En dit ondanks een goed. Jammer, ze kunnen een kunstje of oefenen een mooi beroep uit, maar geld om in hun eigen levensbehoefte te voorzien kunnen ze niet krijgen. Waarom niet? Ze hebben de lef en flair niet om zich te presenteren. Jammer, banken zouden eens wat meer moeten kijken naar de ondernemer zelf, in plaats van af te gaan op het uiterlijk en al die mooie verhalen.

Ik weet het nog uit m'n eigen periode in de tachtiger jaren. Ik ben ook niet een van de knapste, vind uiterlijk vertoon en een dure auto gewoon onzin. Ik wilde beginnen met de import en service van mobiele toiletten, totaal onbekend op de markt en de arbo-wetgeving stond nog in de kinderschoenen maar geen bank die mee wilde. Gelukkig kwam ik iemand tegen die wel vertrouwen in me had. Binnen 5 jaar hadden we een geweldig bedrijf en konden het leuk verkopen. Reactie van de bank; "u hebt gewoon geluk gehad". Ja, natuurlijk moet je geluk hebben, maar speelt ondernemerschap, visie en hard werken ook geen rol mee? Ik denk het wel.

Mogelijk gaan de accountmanagers van de banken ooit eens meer aandacht besteden aan de ondernemer en zijn passie en verschuilen ze zich minder achter dikke ondernemersplannen die door een dure accountant zijn opgesteld. Ik hoop het maar, er zijn zoveel initiatieven die het meer dan waard zijn.

Succes met je onderneming en mocht je ook niet tot de knapste behoren, blijf geloven in je passie, kijk en luister hoe anderen het doen en laat je begeleiden, bijvoorbeeld door een "oude rot" in het vak.

Aloy van Woudenberg

(Advies, begeleiding en Coaching van ondernemers)